

ENERGETIKA DOMÉNOU SFÉRY, A. S.



Spoločnosť sféra, a. s., už 18 rokov úspešne dodáva informačné systémy a riešenia pre oblasť energetiky, v ktorej sa stali jej zákazníkmi mnohé najvýznamnejšie spoločnosti. Dosiahnuté výsledky a aj plány do budúcnosti priblíži podpredseda predstavenstva a riaditeľ úseku obchodu spoločnosti sféra, a. s., RNDr. Oskár Halzl.

■ **Od prvého počítačového grafického systému, ktorý spoločnosť sféra, a. s. vytvorila pre jadrovú elektrárňu v Jaslovských Bohuniciach, sa produktový sortiment firmy pre oblasť energetiky výrazne rozrástol. Ktoré boli najvýznamnejšie zlomové body?**

Spočiatku sa spoločnosť sféra, a. s., presadzovala cez informačné systémy postavené na báze produktu XMatik®.NET na podporu a automatizáciu procesov správy majetku, technickej dokumentácie, riadenia údržby, diagnostiky a celého životného cyklu zariadení, s platformou GIS vrátane mapových a katastrálnych informácií a vlastníckych vzťahov. K renomé spoločnosti významne prispelo aj nasadenie produktu MicroGRAP/RS® v elektrárenských spoločnostiach v ČR a SR určeného na CAD podporu procesov projektovania rozvodov silnoprúdu.

■ **Pôvodne ste začínali s vlastným softvérom. Dnes už máte významných medzinárodných partnerov. Prečo?**

Keď chceme zvyšovať kvalitu našich produktov, riešení a služieb, musíme využívať to najlepšie na svetových trhoch, čo existuje, a spolupracovať s renomovanými firmami, ktorých produkty sa stali svetovými štandardmi. Ide napríklad o Oracle, Bentley či Microsoft. Sme napríklad jediný vývojový partner pre Bentley na Slovensku. To nám umožňuje prispôbiť každé riešenie na mieru potrebám konkrétneho zákazníka.

■ **Ako možno charakterizovať súčasné pôsobenie sféry, a. s., v energetike?**

Súčasnosť patrí dynamickému rozvoju riešení a služieb v oblasti obchodu s elektrickou energiou. Do procesu liberalizácie trhu s elektrickou energiou na Slovensku sa sféra, a. s., zapájala od jej začiatkov svojimi riešeniami, komplexnými odbornými službami a postupne aj odbornou poradenskou a konzultačnou činnosťou. O úspešnom vývoji nášho pôsobenia svedčí aj rast podielu projektov v oblasti energetiky na celkovom obrate spoločnosti a zväčšujúci sa počet záujemcov o naše riešenia a služby v oblasti energetiky.

■ **Na produkt XMatik®.NET nadviazal XMtrade®. Na čo je určený?**

Produkt XMtrade® je určený pre obchod a hospodárenie s energiami. Ide o komplexný systém, ktorý zahŕňa spracovanie meraných údajov, plánovanie odberu a dodávok, rozúčtovanie nákladov, fakturáciu, riadenie rizík a controlling, lebo vzhľadom na zvyšovanie cien energií sa oplatí sledovať, kontrolovať a riadiť toky energií a financií. Významnou referenciou produktu XMtrade® je Systém zúčtovateľa odchýlok, ktorým je na Slovensku Slovenská elektrizačná prenosová sústava, a. s. (SEPS). Víziou našej spoločnosti je presadiť riešenie XMtrade® ako komplexný multiutilitný systém na podporu procesov hospodárenia s energiami. Ceny energií už v blízkej budúcnosti zásadným spôsobom ovplyvnia podnikanie významných spoločností nielen na slovenskom trhu a nadobudnuté odborné vedomosti môže sféra, a. s., zúročiť.

■ **Kto sú hlavní zákazníci spoločnosti v oblasti energetiky?**

Už od prvých rokov pôsobenia sféry, a. s., na trhu sú našimi najvýznamnejšími zákazníkmi v energetike Slovenské elektrárne a Západoslovenská energetika. Od roku 2002, po odčlenení od Slovenských elektrární, už spomenutý SEPS, a. s.

■ **Sféra, a. s., od svojich počiatkov pôsobila aj na českom trhu. Čo pre vás znamenajú zahraničné trhy?**

Na českom trhu sú to opäť energetické spoločnosti, v ktorých naša spoločnosť presadila už spomenutý CAD produkt MicroGRAP/RS®. Pretože oblasť projektovania bola z veľkých energetických spoločností vyčlenená do dodávateľských firiem, dnes má sféra, a. s., v tejto oblasti veľké množstvo menších zákazníkov – projektantov, ktorí si konkurujú vo veľkých energetických spoločnostiach. V súčasnosti však liberalizácia trhu s elektrinou, prenikanie zahraničných obchodníkov, dodávateľov a výrobcov elektriny na slovenský trh prináša našej spoločnosti možnosti rozšíriť pôsobenie u zahraničných zákazníkov na slovenskom trhu s potenciálom prieniku aj na zahraničné trhy.

■ **Odbornú vyspelosť sféry, a. s., v odvetví energetiky výrazne dokumentuje skutočnosť, že vo svojej činnosti prekročila rámec informačných technológií. Čo ju k tomu viedlo?**

Náš produkčný reťazec sme rozšírili aj o ďalšie oblasti s vysokou mierou pridanej hodnoty potvrdzujúci vysoký rozvojový potenciál spoločnosti. Dnes ho možno vyjadriť v tvare Konzultácie a analýzy v energetike – Služby – Vlastné aplikácie – Produkty tretích strán – Technika. V posledných rokoch sa pritom sféra, a. s., aktívne zapája do legislatívnych procesov v elektroenergetike. Spolupracuje s Úradom pre reguláciu sieťových odvetví, už spomínaným prevádzkovateľom prenosovej sústavy SEPS, a. s., ale aj s odbornými, ktorí potrebujú prispôbiť vnútorné smernice zmenám v energetickej legislatíve. Od roku 2006 organizuje sféra, a. s., odbornú konferenciu ENERGOFORUM® s účasťou významných slovenských a českých odborníkov v energetike. Tohtoročné ENERGOFORUM® 2008 má hlavnú tému Trh s elektrinou. Očakávaná a realita... a naše prieskumy potvrdili veľký záujem odbornej verejnosti. Nové aktivity spoločnosti podporuje aj skutočnosť, že sféra, a. s., získala od Úradu pre reguláciu sieťových odvetví licenciu na podnikanie v energetike a obchodovanie na trhu s elektrinou.

■ **Keďže podnikanie v energetike a obchodovanie na trhu s elektrinou patrí medzi nové prejavy liberalizácie v tejto oblasti, mohli by ste priblížiť, čo pre vás táto licencia znamená a ako ju budete využívať?**

V súčasnosti využívame v praxi predovšetkým možnosti poradenských a konzultačných služieb v elektroenergetike. Ďalšie možnosti, ktoré poskytuje uvedená licencia, sú pre nás veľkou výzvou pokračovať v trende posilnenia pozície našej spoločnosti na energetickom trhu, pričom nevyklúčujeme zapojenie do procesov obchodu s elektrinou a dodávky elektriny.

■ **Aké sú plány do budúcnosti?**

V dlhodobej stratégii spoločnosti je energetika zaradená do najvyššej prioritnej oblasti záujmu. Zámerom sféry, a. s., je naďalej ponúkať vlastné softvérové riešenia, ale predovšetkým súvisiace odborné služby s vysokou pridanou hodnotou. Stratégia spoločnosti stanovuje trend postupného zvyšovania významu a podielu odborných poradenských a konzultačných služieb v energetike.