

Informačné systémy ušetria klientovi čas. Na jeho biznis

Cieľom pri nasadení nových IT riešení nemusí byť len úspora energií. Niekedy sa nasadzujú iba pre splnenie legislatívnych povinností. Relatívnou úsporou môže byť aj sankcia, ktorá klienta nepostihne, pripomína **Róbert Franček**, obchodný riaditeľ spoločnosti Sféra.

Slovenský trh s elektrinou ťažko nazvať liberalizovaným, keďže je zošňurovaný reguláciou a veľkou byrokraciou. Čím môžu v tomto prostredí prispievať k zlepšovaniu situácie IT riešení? Je to tak. Kritiku nevhodne nastavených regulačných opatrení a prílišnej administratívnej záťaže počujeme každý rok od účastníkov trhu na našej konferencii Energofórum. Na druhej strane naša konferencia je tá pravá cesta, ako získať nevyhnutnú inšpiráciu pre rozvoj pokrokových IT riešení ako podporných prostriedkov pre účastníkov trhu. Našou najnovšou aktivitou je kalendár legislatívnych povinností. Bude dostupný vo forme internetového portálu od januára 2016.

Niečo ako zápisník na pripomenutie termínov?

Môžete si ho predstaviť ako dobrého priateľa, ktorého poslaním – ak môžem parafrázovať známe heslo – je pomáhať a chrániť pred sankciami za nesplnené povinnosti vyplývajúce z legislatívy.

Čo pokryje?

Elektroenergetiku, plynárenstvo a tepelnú energetiku. Notifikácie o blížiacich sa povinnostiach dostanú ako prví exkluzívne členovia Asociácie výrobcov tepla pre komunálnu sféru, výrobcov elektriny a poskytovateľov podporných služieb. Rokujeme aj so Združením prevádzkovateľov miestnych distribučných sústav. Veľkú časť spomínaných povinností plnia u dodávateľov energií a prevádzkovateľov distribučných sústav priamo naše informačné systémy. Ušetrený čas tak môžu venovať rozvoju svojho biznisu.

V energetike sa výrazne začal presadzovať trend energetickej efektívnosti. Ako sa na tomto trende podieľa vaša spoločnosť?

Energetická efektívnosť nie je pre nás úplne novou témou. Európska únia sa jej venuje už niekoľko rokov. Postupný vývoj sme, samozrejme, sledovali. Na Slovensku rezonuje tento rok najmä kvôli novému zákonu o energetickej efektívnosti. Príkladom spolupráce v tejto oblasti je osobný železničný dopravca, Železničná spoločnosť Slovensko. Vyvinuli sme preň riešenie, ktoré energetikom umožňuje sledovať hospodárenie so všetkými energetickými komoditami v podniku. Získal tak ucelený prehľad o spotrebe a nákladoch.



”

Ak si klient naplánuje dosiahnutie úspor za podmienok, ktoré už o pol roka neplatia, celý plán môže robiť odznova.

Má teda exaktný podklad pre audity a impulz pre zavádzanie opatrení a zvýšenie energetickej efektívnosti. Výstupy a reporty systému pre energetické audity sa navrhli a verifikovali spolu s certifikovanými audítorami. Úlohou dodávateľov je najmä informovať koncových odberateľov. Dostávajú informácie o spotrebe a jej porovnanie s minulými rokmi. Tí, ktorí majú inteligentné meracie systémy, majú k týmto údajom

zabezpečený prístup. Má ich to priviesť k efektívnejšiemu správaniu, šetreniu. Dodávatelia energií sú však v tomto skeptickí. Sme len niekde na začiatku, chce to čas.

Stalo sa, že by sa zamýšľaná úspora u klienta, pričom ste sa na jej riešení podieľali aj vy, nedosiahla?

Na túto otázku, ak sa mám zamerať len na sektor energetiky, je ťažké odpovedať. Legislatívne prostredie sa v ostatných rokoch výrazne menilo. Ak si klient naplánuje dosiahnutie úspor za nejakých podmienok, ktoré o pol roka už neplatia, celý plán môže robiť odznova. Vyžaduje si to väčšiu stabilitu prostredia, keďže úspory sa vyčísľujú, na systémy v globále, v horizonte rokov. Okrem toho nie vždy je cieľom nasadenia nového riešenia či systému úspora. Niekedy sa nasadzujú ako nevyhnutný prvok v rámci splnenia legislatívnych povinností. Tu je relatívnou úsporou sankcia, ktorá klienta nepostihne. (RUN)

Kto je Róbert Franček
Vyštudoval Fakultu riadenia a informatiky na Žilinskej univerzite. V rokoch 2001 až 2004 pracoval v spoločnosti Profuturo Consulting ako obchodný konzultant a vedúci pobočky na Slovensku. Neskôr zastával rôzne obchodné pozície v spoločnostiach HP, Dell, S&T a posledných osem rokov pracoval v spoločnosti Oracle. V spoločnosti Sféra je od septembra 2014 obchodným riaditeľom.